



Lycée  
Saint  
**JOSEPH**



LES OBJECTIFS DU BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE, OPTION A, SONT DE DONNER DES COMPÉTENCES CENTRÉES SUR L'ANIMATION ET LA GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL. LE TITULAIRE DU BAC PRO DOIT AVOIR LE SENS DE L'ACCUEIL, DES QUALITÉS D'ÉCOUTE ET DE DISPONIBILITÉ. SON ACTIVITÉ, AU SEIN D'UNE ÉQUIPE COMMERCIALE, CONSISTE À PARTICIPER À L'APPROVISIONNEMENT, À LA VENTE, À LA GESTION COMMERCIALE. CET EMPLOYÉ COMMERCIAL, QUI TRAVAILLE DANS TOUT TYPE D'UNITÉ COMMERCIALE : PHYSIQUE OU VIRTUELLE, MET À LA DISPOSITION DE LA CLIENTÈLE LES PRODUITS CORRESPONDANT À SA DEMANDE. IL EXERCE SOUS L'AUTORITÉ D'UN RESPONSABLE.

#### ADMISSION

*Le Bac Pro MCV est accessible aux élèves issus de 3ème générale ou 3ème prépa-métiers. De nombreuses passerelles sont possibles pour des élèves qui ont déjà suivi un cursus au niveau du lycée général, technologique ou professionnel (N'hésitez pas à nous contacter pour avoir des renseignements).*

# BAC PRO MCV

MÉTIERS DU COMMERCE  
ET DE LA VENTE

04 66 32 02 40  
secretariat@lyceesaintjoseph.com  
lyceesaintjoseph.com  
1 avenue Théophile Roussel  
48100 Marvejols



### PROFIL ÉTUDIANT ↗

- Dynamisme, ouverture sur le monde économique
- Capacité d'écoute, goût des relations, humaines et de la négociation
- Capacité de travailler en autonomie et en équipe,
- Enthousiasme, positivisme et persévérance.

### NOS ATOUTS ↗

- Cadre de vie agréable et à taille humaine ;
- Parc technique adapté aux formations ;
- Conseil de vie lycéenne ;

### ↗ QUELS DÉBOUCHÉS

Les métiers accessibles après un Bac pro MRC :

- assistant ou conseiller de vente ;
- employé de commerce ;
- commercial ;
- commerçant (notamment en alimentation) ;
- vendeur ou télévendeur spécialisé ;
- caissier ou vendeur en magasin.

### ↗ POURSUITES D'ÉTUDES

- BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)
- BTS Esthétique, Cosmétique, Parfumerie (ECP)
- BTS Communication, BTS Tourisme, BTS Profession Immobilière...

*Le commerce étant présent dans tous les secteurs d'activités, les compétences acquises dans le cadre du bac pro MCV peuvent venir renforcer des compétences liées à une passion. Par exemple, quelqu'un de passionné de VTT pourra, grâce à ses compétences de commerçant, avoir un profil intéressant pour des enseignes liées au secteur concerné.*

**VISITE PERMANENTE DE L'ÉTABLISSEMENT**  
-  
**MINI-STAGES DE DÉCOUVERTE DE FILIÈRES**

### ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

DISCIPLINES	SECONDE	PREMIÈRE	TERMINALE
ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS	11h	9,5h	10h
ÉCONOMIE GESTION	1h	1h	1h
PRÉVENTION SANTÉ ENVIRONNEMENT	1h	1h	1h
ENSEIGNEMENT PRO ET CO-INTERVENTION FRANÇAIS	1h	1h	0,5h
ENSEIGNEMENT PRO ET CO-INTERVENTION MATHÉMATIQUES	1h	0,5h	0,5h
RÉALISATION D'UN CHEF D'OEUVRE	-	2h	2h
ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ	3h	3h	3,5h
<b>TOTAL</b>	<b>19h</b>	<b>18,5h</b>	<b>18,5h</b>

### ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

DISCIPLINES	SECONDE	PREMIÈRE	TERMINALE
FRANÇAIS, HISTOIRE, GÉOGRAPHIE, EMC	3,5h	3h	3h
LANGUE VIVANTE 1 ET/OU 2	2+1h	2+1h	2+1h
MATHÉMATIQUES	1,5h	2h	1,5h
PHYSIQUE-CHIMIE	1,5h	1,5h	1,5h
ARTS APPLIQUÉS	1h	1h	1h
EPS	2,5h	2,5h	2,5h
<b>TOTAL</b>	<b>12h</b>	<b>11h</b>	<b>11,5h</b>

**22 SEMAINES DE STAGES EN ENTREPRISES SUR LES 3 ANNÉES**



### CONTACTEZ-NOUS !

**04 66 32 02 40**

secretariat@lyceesaintjoseph.com | lyceesaintjoseph.com

1 avenue Théophile Roussel | 48100 Marvejols